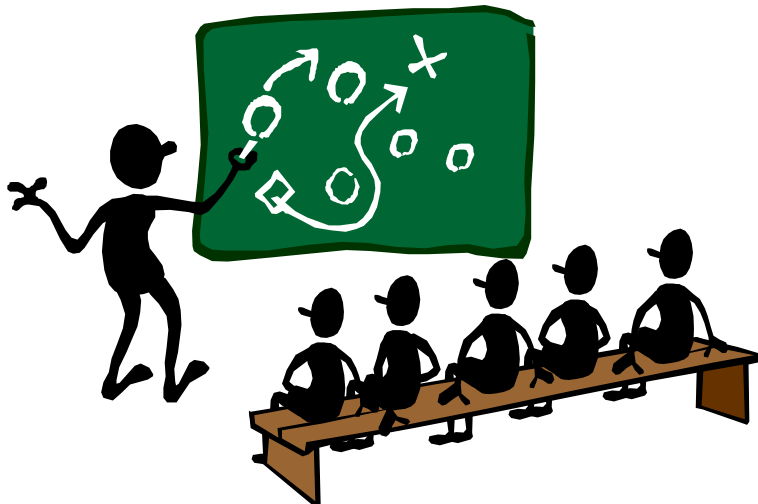


# Netværk – vejen til målet

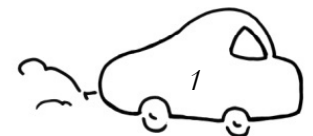
## MÅL

- At skabe en fælles referenceramme omkring netværkstankegangen
- At give konkrete input til det at netværke



## PROGRAM

- Hvad er netværk? - netværkstankegangen
- Hvorfor er netværk vigtigt? - vejen til målet
- Hvordan kan jeg netværke? - netværksmetoden



# Om Charlotte Junge

## Etablerer i 2003

**JUNGE**  
- fra tanke til løsning..

Arbejder med:

1. Netværk
2. Karriererådgivning
3. Virksomhedsudvikling
4. Bestyrelsesarbejde

## Karriereforløb

HR-Manager hos Jyllands-Posten

Konsulent hos Mercuri Urval

Projektleder, salgschef mv. i Fjernøsten

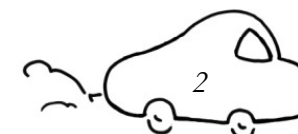
HA og HD i Udenrigshandel



**JUNGE**  
- fra tanke til løsning..

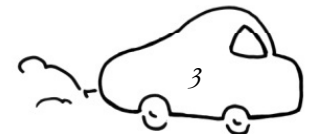
*Økonomikonference VFL,  
7. oktober 2010*

*[www.junge.nu](http://www.junge.nu)  
[www.netvaerkvejentilmaalet.dk](http://www.netvaerkvejentilmaalet.dk)*



# Netværkstankegangen

- At netværke er en måde at **tænke og handle** på
- Netværk handler om både at **give og tage**
- Netværk handler om at **sætte dine relationer i spil**
- Netværk handler om at **sætte din viden og dine kompetencer i spil**
- Netværk handler om modet til at **skabe og udvikle nye relationer**
- Netværk handler om **udveksling af information, erfaringer mv.**
- Netværk handler om at **vise oprigtig interesse for andre**



# Netværkstankegangen

Tankegangens fundament er:

➤ **Relevanskriteriet**

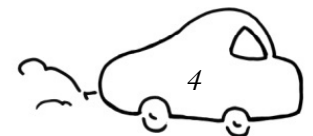
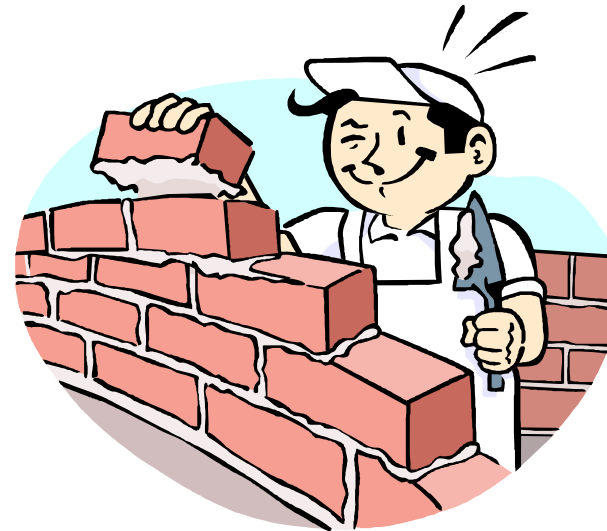
Tag kontakt, når noget relevant opstår

➤ **Kommunikationen**

Vær kort, konkret og ærlig

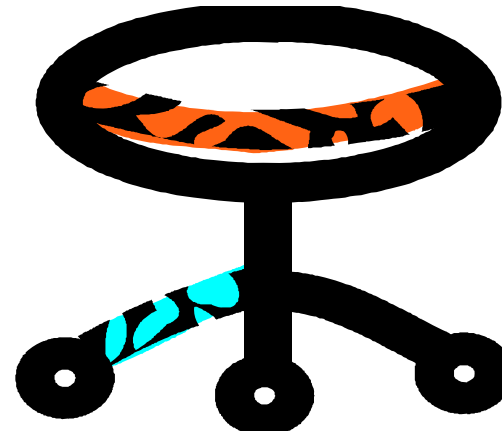
➤ **Spillereglerne**

Vis interesse, skab kontakt og vær bevidst om hvortil dit ansvar går

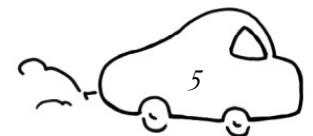


# Netværk i praksis

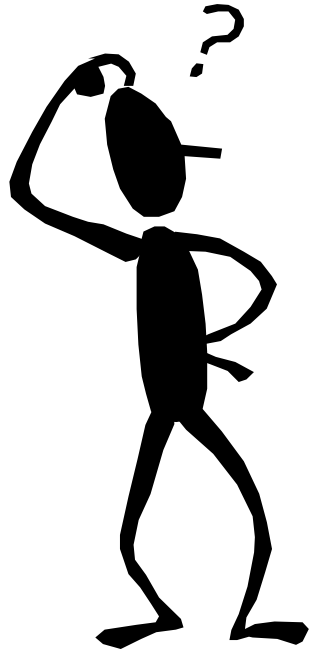
En "tre-benet" taburet



Dit personlige Formelle Netværks-  
netværk netværk aktiviteter

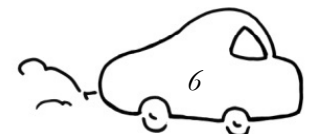


# Gennem netværk kan du



- Skaffe viden, informationer mv.
- Udveksle erfaringer
- Få sparring på dine fokusområder
- Øge den interne kompetenceudnyttelse
- Finde interesse- og samarbejdspartnere
- Fremme brobygningen mellem interessenter

**Kort sagt – du kan nå dine mål**



# Netværksmetoden

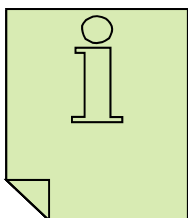
## - systematikken

Netværksoversigt

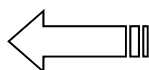
← Strategi

← Delmål

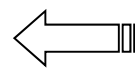
← Mål



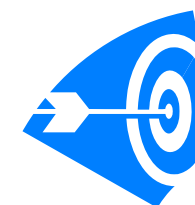
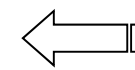
Hvem kan hjælpe  
mig med hvad?  
Hvem kender de?



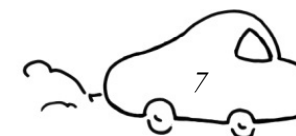
Hvordan gør jeg?



Hvad har jeg  
brug for til at  
nå mit mål?

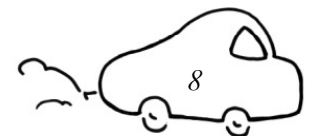


Hvad er mit  
mål?



# Etik og regler

- ⇒ **Tænk i at give/Sig hvad du kan give**
  - ⇒ Åbn døre uden at anbefale
  - ⇒ Dine kompetencer
  - ⇒ Dine særlige erfaringsområder
- ⇒ **Vær god til at tage imod**
  - ⇒ Sig hvad du har brug for
  - ⇒ Husk at sige tak
- ⇒ **Skab personlige relationer**
  - ⇒ Kommuniker klart og ærligt
  - ⇒ Vis oprigtig interesse - lyt og spørg ind
  - ⇒ Udvis rummelighed
- ⇒ **Efterlev relevanskriteriet**



# Netværksaktiviteter - tips

- **Content vs. context**
- **Du kan netværke alle steder**
- **Tal med dine modsætninger**
- **Spørg om fokus pt.**
- **Lyt og spørg ind**
- **Bed om kontaktens visitkort**
- **Skab relationen – netværk efterfølgende**
- **Kom af med "iglerne"**
- **Del ud af din viden og kontakter**
- **Netværk er vejen til målet**

